

**ПРОГРАМА ЛЕКТОРІЮ:
«Останні податкові новини і як з ними боротися»**

09:00-10:00	Реєстрація учасників.
10:00-10:10	Вступне слово.
10:10-12:10	<p>Що змінилось за останні місяці в податковому законодавстві. <i>Кіриш Олександр Вікторович, Народний депутат України (Комітет ВРУ з питань податкової та митної політики), Гуру мінімізації податків, член Ради підприємців при Кабміні, заслуж. ек. України, д. е. н., Ph. D. Член-кореспондент АЕНУ і МКА, професор ХІУ</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ● ПДВ, податок на прибуток, акциз, ПДФО, ЄСВ, ЄП, інші платежі, готівка, судові рішення: найостанніше! Із коментарями й рекомендаціями! ● Пастки, можливості, очікувані наслідки.
12:10-13:10	<p>Сервіси ІТС - зрозумілі та сучасні рішення та технології, що забезпечують автоматизацію бізнесу. <i>Редактори ІТС з методичної підтримки програм для автоматизації бізнесу та розробники сервісів</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ● Огляд можливостей сервісів ІТС, доступних користувачам систем автоматизації бізнесу. ● FREDO Звіт і FREDO ДокМен – сервіси здачі електронної звітності, адміністрування ПДВ, обміну первинними та іншими документами. ● Пактум.Контрагент – новий сервіс для автоматизованого заповнення карток контрагентів. ● FlyDoc – новий сервіс для електронного документообігу юридично значущими документами.
13:10-14:00	Обідня перерва.
14:00-16:00	<p>ПОДАТКОВІ МАНЕВРИ: Мінімізація. Планування. <i>Кіриш Олександр Вікторович, Гуру мінімізації податків, член Ради підприємців при Кабміні</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ● Організація податкового та бухгалтерського обліку на підприємстві: корисні нюанси для податкових вигід. Які накази дозволяють знизити податки? Загальні вимоги до формування облікової політики. Що має бути в колективному договорі. Необхідність укладення. Як застосовувати оптимізацію? ● Наказ про облікову політику, положення про оплату праці та інші внутрішні документи як засіб оптимізації податкових платежів. Їхній вплив на ПДФО та податок на прибуток. ● Особливості податкового обліку гарантійного ремонту. ● Реклама. Відрядження. Дешеві продажі. ● Звичайні ціни за нових умов. Як грамотно продавати «безплатно»? Нікчемність (фіктивність) угод. Акти перевірок. Критерії визнання. Як довести реальність операції? Первинні документи, яких достатньо. Позовна давність: може і не починатися.

УВАГА! В ПРОГРАМІ МОЖЛИВІ ЗМІНИ!
Обов'язкова попередня реєстрація на сайті www.unionba.com.ua